

13. Acheter et vendre des intrants agricoles

Swjet 13C

Gestion des stocks d'intrants agricoles

FEUILLE DES FAITS

13. Acheter et vendre des intrants agricoles

Sujet 13c : Gestion des stocks d'intrants agricoles

Toute entreprise qui vend des produits doit constituer des **stocks**. Les distributeurs d'intrants agricoles doivent stocker les semences, les engrais, les pesticides, et les équipements agricoles. S'il n'y a pas de stocks, rien ne peut être vendu, et l'entreprise perdra de l'argent. S'il y a **trop de stocks**, les produits peuvent devenir périmés et ne pourront plus être vendus.

Il est important de trouver le **bon niveau de stock** pour chaque produit. Les facteurs suivants déterminent le bon niveau du stock :

1. Le temps de la saison
2. Le délai de livraison
3. La demande des clients
4. Le type de stock
5. La rotation des stocks

1. Le temps de la saison

Les intrants agricoles ne sont vendus qu'à certaines périodes de la saison. Il est important de savoir ce que les agriculteurs plantent, quand ils les plantent, et de quelles intrants agricoles les cultures ont-ils besoin pendant la saison.

2. Le délai de livraison

Le délai de livraison est le temps entre la commande et la réception des marchandises du fournisseur. Il dépend de la capacité du fournisseur à fournir les produits qui sont commandés.

- Si le délai de livraison est **très long**, le distributeur doit prendre plus de stocks pour s'assurer qu'il ne s'épuise avant l'exécution de l'ordre d'achat.
- Si le délai de livraison est **très court**, le distributeur ne doit prendre que le stock suffisant pour une courte période parce qu'il peut passer une autre commande au besoin, et la livraison aura lieu peu après qu'il l'ait passée.

3. La demande des clients

Les besoins des clients agriculteurs en matière d'intrants agricoles varieront selon ce qui se produit dans le champ. Les agriculteurs n'achètent que ce dont ils ont besoin, lorsqu'ils en ont besoin, et quand ils ont de l'argent pour l'acheter. Généralement les

agriculteurs ne réagissent que lorsqu'il y a un problème au lieu de faire des prévisions pour éviter des problèmes. Il est donc nécessaire de connaître vos clients et de les contacter pour savoir ce dont ils ont besoin pour la prochaine saison. Il est également utile de savoir si certains parasites sont prévus. Les agents de vulgarisation, les associations de distributeurs d'intrants agricoles, ou les associations d'agriculteurs pourraient être utiles.

4. Le type de stock

Quelques intrants agricoles peuvent être conservés pendant longtemps. D'autres intrants agricoles deviennent obsolètes parce qu'ils peuvent être périmés ou ont une durée de conservation courte. Gardez ceci à l'esprit en achetant des intrants agricoles :

Type	Avertissement	Recommandation
Engrais	Si stockés trop longtemps, les sachets en plastique peuvent s'éclater. Des engrais deviennent vieux et inefficaces s'ils ne sont pas utilisés à temps.	Achetez uniquement pour une saison et évitez d'en conserver toute l'année.
Semences	Les semences ont une date de péremption. Les semences non traitées peuvent être attaquées par les parasites des produits stockés.	N'achetez que pour une saison et évitez d'en conserver toute l'année.
Pesticides	Les pesticides ont toujours une date de péremption. Les récipients des pesticides en plastique se déforment s'ils sont stockés pendant longtemps.	N'achetez que pour la saison mais gardez des stocks de secours pour les agriculteurs.

5. La rotation des stocks

La rotation des stocks est la vitesse de conversion des stocks en argent comptant ; en d'autres termes, c'est le temps entre le stockage des marchandises et leur vente. La rotation des stocks est très importante dans la vente au détail.

- Si la rotation des stocks est **lente**, l'argent investi pour acheter les stocks tarde à devenir de l'argent comptant. Pendant ce temps, l'argent de l'investissement ne peut pas être utilisé pour d'autres choses jusqu'à ce que les stocks ne soient vendus.
- Si la rotation des stocks est **rapide**, l'investissement rapportera des bénéfices rapides en un temps court, et l'argent peut servir à de nouveaux investissements ou être épargné.

En tant que distributeur, vous devez veiller à ce que la rotation des stocks soit aussi rapide que possible. La conformité aux directives indiquées sous le sujet 13b (Comment recevoir les stocks d'intrants agricole) permettra de vous assurer que les agriculteurs ont besoin des produits que vous avez en stock.



Important : La situation de chaque distributeur diffère. Il est important qu'un distributeur planifie ses achats et ses stocks selon les facteurs ci-dessus.

INSTRUCTIONS

13. Acheter et vendre des intrants agricoles

Sujet 13c: Gestion des stocks d'intrants agricoles

Matériels nécessaires :

- Tableau à papier avec des feuilles Padex
- Marqueurs (1 noir, 1 bleu, 1 vert, 1 rouge)
- Cartes colorées
- Papier Kraft (ou tout autre grand morceau de papier)

Temps nécessaire : 30 minutes

Préparations :

- Papier Padex avec le titre *Gestion des stocks d'intrants agricoles*
- Feuille Padex portant le titre *niveau des stocks* et le texte:
 - *Le temps de la saison*
 - *Le délai de livraison : le temps entre la commande et la réception*
 - *La demande des clients*
 - *Le type de stocks*
 - *La rotation des stocks : temps entre le stockage et la vente*

Situer

Attention : Demandez aux participants : Vendez-vous toujours tous vos produits en un jour ? Ils répondront : Non. Dites-leur donc qu'ils doivent garder les intrants agricoles en stock. Mais comment connaissez-vous la quantité qu'il faut garder en stock ?

Titre : Dites aux participants le titre tout en montrant la feuille Padex portant le titre : *gestion des stocks d'intrants agricoles*.

- Crédibilité :** Expliquez votre expérience en matière des entreprises d'intrants agricoles.
- Objectifs :** Pour expliquer les aspects importants de la gestion du stock d'intrants agricoles.
- Bénéfices :** En connaissant ce qu'il faut garder en stock, cela permettra au distributeur des intrants agricoles d'acheter correctement, d'économiser de l'argent, et de mieux desservir les clients agriculteurs.
- Direction :** Au cours de cette séance, nous parlerons de la gestion des stocks d'intrants agricoles. Nous ne discuterons pas de comment stocker les intrants agricoles dans le magasin ou comment prévoir les ventes. Nous parlerons des directives générales pour stocker des intrants agricoles.

Délivrer

Explication, Démonstration, Exercice et Guider :

1. Dites aux participants que le stock est très important. S'il n'y a **aucune provision**, rien ne peut être vendu, et l'entreprise perdra de l'argent. S'il y a **trop de stock**, il peut devenir obsolète et ne peut plus être vendu. Il est important de trouver le **bon niveau de stock** pour chaque produit, ce qui signifie la quantité qu'il faut garder en stock.
2. Montrez-leur la feuille Padex portant comme titre *niveau de stock*. Dites-leur qu'il faut garder en tête cinq éléments importants en matière de gestion des stocks :
 - a. Le temps de la saison
 - b. Le délai de livraison
 - c. La demande des clients
 - d. Le type de stock
 - e. La rotation des stocks
3. Expliquez que le **délai de livraison** est le temps compris entre le moment où une commande est passée et celui de la réception des marchandises du fournisseur. Expliquez que la **rotation des stocks** est la vitesse à laquelle les stocks sont convertis en argent comptant ; en d'autres termes, c'est le temps compris entre le stockage des marchandises et leur vente.
4. Formez cinq groupes et donnez à chaque groupe un des cinq aspects à discuter. Chaque groupe doit discuter des raisons de **l'importance de cet aspect**. Accordez un temps pour la discussion.
5. Discutez des résultats. Ne demandez pas aux groupes de présenter leurs résultats. Demandez seulement à chaque groupe pourquoi son aspect est important. Répétez ce que le groupe a dit et demandez si les autres sont d'accord. Ajoutez

votre propre point de vue, en notant sur une nouvelle feuille mobile. Veillez à discuter de tous les points qui sont mentionnés sur la fiche d'information.

Finir

Synthétiser : Faites un résumé en expliquant qu'il existe cinq aspects importants en matière de gestion des stocks d'intrants agricoles : le temps de la saison, le délai de livraison, la demande des clients, le type de stocks, et la rotation des stocks. Expliquez le délai de livraison et la rotation des stocks. Expliquez pourquoi chaque aspect est-il important.

Questions : Demandez si quelqu'un a une question ou un commentaire.

Evaluation: Demandez aux participants de citer les cinq aspects de la gestion des stocks d'intrants agricoles. Demandez-leur de définir le délai de livraison. Demandez-leur pourquoi il est important que les distributeurs d'intrants agricoles sachent ce dont les agriculteurs auront besoin à la saison prochaine ?

Prochaine Etape : Nous avons déjà mentionné au cours de cette séance qu'il est important de connaître ce dont les agriculteurs ont besoin pendant la prochaine saison. A la prochaine séance, nous allons discuter en détail de la prévision des ventes.

Distribuer la **feuille des faits** à tous les participants.