

14. Transport des intrants agricoles

Swjet 14C

Transport du distributeur à l'agriculteur

FEUILLE DES FAITS

14. Transport des intrants agricoles

Sujet 14c : Transport du distributeur à l'agriculteur

Lorsque les agriculteurs achètent des intrants agricoles, ils doivent les transporter dans les villages où se trouvent leurs fermes.

Le transport peut être organisé de plusieurs manières selon la personne qui transportera les marchandises. Chaque méthode a des avantages et des inconvénients pour le distributeur :

Transporté par	Explication	Avantage	Inconvénient
Le distributeur qui vend sur place	Parfois les distributeurs d'intrants agricoles ne vendent pas uniquement dans leur magasin, mais ils vont également dans les villages pendant la saison pour vendre des produits sur place. Le transport est ainsi réduit, il ne reste à l'agriculteur qu'à transporter les marchandises à sa ferme.	<ul style="list-style-type: none"> - Un moyen efficace d'atteindre les clients. - Des ventes plus importantes. 	<ul style="list-style-type: none"> - Long. - Si la boutique doit être fermée, vous pourriez perdre d'autres clients.
Le distributeur comme un service	Le transport des marchandises au village ou à la ferme peut être un service offert par le distributeur.	<ul style="list-style-type: none"> - Moyen de fidélisation du client. - Attraction de nouveaux clients avec ce service supplémentaire. 	<ul style="list-style-type: none"> - Peut être coûteux, à moins que les marchandises puissent être transportées à plus d'un client en même temps.
Un transporteur	Le distributeur ou l'acheteur peut utiliser une autre personne pour transporter les marchandises.	<ul style="list-style-type: none"> - N'implique aucun coût supplémentaire si le client paye. 	<ul style="list-style-type: none"> - Peut être coûteux si le distributeur paye. - Si des accidents surviennent, le

			distributeur peut être condamné.
Une association d'agriculteurs	Des associations regroupent les demandes d'intrants agricoles de leurs membres, les achètent en gros en ville, et les transportent au village ou même aux fermes des membres.	- Aucun coût supplémentaire.	- Si des accidents surviennent, le distributeur peut être condamné.
L'agriculteur	Dans ce cas, les agriculteurs viennent à un magasin en ville pour acheter des intrants agricoles et les transporter à leur ferme.	- Aucun coût supplémentaire.	- Si des accidents surviennent, le distributeur peut être condamné.

Le sujet 14a (Transport des intrants agricoles en toute sécurité) contient des conseils importants en matière de transport des intrants agricoles. Vous avez la responsabilité en tant que distributeur d'intrants agricoles de transmettre ces conseils à vos clients pour éviter des accidents.

INSTRUCTIONS

14. Transport des intrants agricoles

Sujet 14c: Transport du distributeur à l'agriculteur

Matériels nécessaires :

- Tableau à papier avec des feuilles Padex
- Marqueurs (1 noir, 1 bleu, 1 vert, 1 rouge)

Temps nécessaire: 30 minutes

Préparations : Papier Padex avec le titre *Transport du distributeur à l'agriculture*

Situer

Attention : Dites aux participants que nous avons vu au cours des séances précédentes comment les distributeurs doivent organiser le transport des intrants agricoles. Lorsque les clients achètent des produits, ils doivent également les transporter à leurs fermes.

Titre : Dites aux participants le titre tout en montrant la feuille Padex portant le titre : *Transport du distributeur à l'agriculteur*.

Crédibilité : Expliquez votre expérience en matière de transport des intrants agricoles.

Objectifs : Pour expliquer cinq moyens différents par lesquels les intrants agricoles peuvent atteindre les agriculteurs.

Bénéfices : Deux moyens font partie de la stratégie de vente et peuvent contribuer à augmenter vos ventes.

Direction : Au cours de cette séance, nous focaliserons aux gens qui apporteront les produits aux fermes.

Délivrer

Explication, Démonstration, Exercice et Guider :

1. Demandez aux participants, **qui** peut transporter les intrants agricoles du distributeur à l'agriculteur. Enumérez les réponses sur une feuille mobile. Veillez à ce que soient énumérés:
 1. Le distributeur
 2. Un transporteur
 3. Une association d'agriculteurs
 4. L'agriculteur
2. Formez quatre groupes. Donnez une catégorie à chaque groupe. Chaque groupe doit discuter des points suivants :
 1. Comment cela **fonctionne-t-il** ?
 2. Quels en sont les **avantages** pour le distributeur ?
 3. Quels en sont les **inconvénients** pour le distributeur ?
4. Donnez quelques minutes pour la discussion. Dites-leur qu'ils n'ont pas besoin d'entrer dans les détails ; cet exercice est juste pour faire ressortir l'idée générale.
5. Discutez des **résultats**. Ne laissez pas les groupes présenter les résultats, mais demandez au premier groupe une explication et les avantages et les inconvénients pour le distributeur qui transporte les marchandises. Ecrivez les mots clé sur une feuille Padex. Demandez si les autres groupes sont d'accord. Ajoutez des points si nécessaire. Si tout le monde est d'accord, passez au groupe suivant jusqu'à ce que toutes les réponses soient discutées.
6. Veillez à mentionner ce qui suit :

Transporté par	Explication	Avantage	Inconvénient
Le distributeur qui vend sur place	Parfois les distributeurs d'intrants agricoles ne vendent pas uniquement dans leur magasin, mais ils vont également dans les villages pendant la saison pour vendre des produits sur place. Le transport est ainsi réduit, il ne reste à l'agriculteur qu'à transporter les marchandises à sa ferme.	- Un moyen efficace d'atteindre les clients. - Des ventes plus importantes.	- Long. - Si la boutique doit être fermée, vous pourriez perdre d'autres clients.
Le distributeur comme un service	Le transport des marchandises au village ou à la ferme peut être un service offert par le distributeur.	- Moyen de fidélisation du client. - Attraction de nouveaux clients	- Peut être coûteux, à moins que les marchandises puissent être



		avec ce service supplémentaire.	transportées à plus d'un client en même temps.
--	--	---------------------------------	--

Transporté par	Explication	Avantage	Inconvénient
Un transporteur	Le distributeur ou l'acheteur peut utiliser une autre personne pour transporter les marchandises.	- N'implique aucun coût supplémentaire si le client paye.	- Peut être coûteux si le distributeur paye. - Si des accidents surviennent, le distributeur peut être condamné.
Une association d'agriculteurs	Des associations regroupent les demandes d'intrants agricoles de leurs membres, les achètent en gros en ville, et les transportent au village ou même aux fermes des membres.	- Aucun coût supplémentaire.	- Si des accidents surviennent, le distributeur peut être condamné.
L'agriculteur	Dans ce cas, les agriculteurs viennent à un magasin en ville pour acheter des intrants agricoles et les transporter à leur ferme.	- Aucun coût supplémentaire.	- Si des accidents surviennent, le distributeur peut être condamné.

Finir

Synthétiser : Faites un résumé en utilisant les feuilles Padex.

Répondre : Demandez si quelqu'un a une question ou un commentaire.

Evaluation : Demandez-leur qui peut organiser un transport du distributeur à l'agriculteur. Demandez les avantages et les inconvénients des ventes sur place.

Prochaine Etape: Le transport se rapporte à la « place » dans la stratégie de vente. Les participants doivent garder ces informations en tête en réfléchissant à leur stratégie de vente.

Distribuer la **feuille des faits** à tous les participants.